

In der Gießereibranche haben wir einen exzellenten Namen. Tradition und langjährige Erfahrung verbinden wir mit Innovationsstärke und hoher Kundenorientierung. Über 270 Mitarbeiter produzieren bei Heger in **Enkenbach-Alsenborn** Bauteile aus hochwertigen Eisenwerkstoffen in höchster Qualität und Genauigkeit. Als ingenieurgetriebenes Familienunternehmen beraten wir unsere Kunden, setzen modernste Simulationstechniken ein und liefern hochwertige Eisengussteile von 1.000 kg bis 30.000 kg Stückgewicht in Serie, Kleinserien und Einzelstücken. Wir wollen unser technisch orientiertes Vertriebsteam erweitern und suchen einen begeisterungsfähigen Vertriebsmitarbeiter sowohl für den Innen- als auch für den Außendienst als

Key Account Manager (m/w/d)

- gegossene Bauteile für den Maschinen- und Anlagenbau -

Aufgaben:

- Verkauf unserer Produkte an unsere Kunden aus dem Bereich Maschinenbau
- Eigenständige Kundenbetreuung nach entsprechender Einarbeitungszeit
- Erster Ansprechpartner für definierte Kunden zur Klärung der Spezifikation und Qualitätsanforderungen sowie aller technischen Fragestellungen
- Überprüfung der technischen Machbarkeit und termingerechte Umsetzung von anspruchsvollen Kundenprojekten
- Bearbeitung von Projektanfragen und kaufmännische Auftragsabwicklung über den gesamten Prozess, von der Auftragserfassung bis zum Versand
- Angebotserstellung und Verfolgung von Lieferterminen
- Mitarbeit am neuen ERP-System ProAlpha
- Sie arbeiten vom Firmensitz aus und sind pro Monat ca. an 4 bis 6 Tagen beim Kunden vor Ort

Anforderungen:

- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung als Techniker mit guten kaufmännischen Kenntnissen oder abgeschlossenes Hochschulstudium (FH, BA, Uni), z.B. Wirtschaftsingenieurwesen
- Erste Berufserfahrung im technischen Vertrieb und Ehrgeiz für persönliche Weiterentwicklung im Vertrieb
- Fließende Englischkenntnisse (in Wort und Schrift) und gutes Deutsch
- Gute MS-Office-Anwenderkenntnisse
- Kommunikationsfähigkeit, Teamfähigkeit, Verhandlungsgeschick
- Fähigkeit zu bereichsübergreifendem und strategischem Denken und Handeln im Team
- Wir bieten einen Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung, Handy und Laptop
- Wohnsitz in der Region oder Umzugsbereitschaft

Wir bieten Ihnen eine Chance zur persönlichen Profilierung in einem inhabergeführten, innovativen Familienunternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und motivierten Mitarbeitern. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie bitte Ihre Unterlagen mit tab. Lebenslauf, Zeugniskopien sowie Angaben zum Einkommen und Ihrer Verfügbarkeit an die von uns beauftragte Personalberatung. Wir freuen uns auf Sie!

MPS Personalberatung
Wolfskeule 5 • 67435 Neustadt
Telefon 06321 - 66013
mps.personalberatung@t-online.de
www.mps-nw.de

HEGER