

Wir sind ein eigenständiger Unternehmensteil, der mehrheitlich einer weltweit tätigen, mittelständischen Unternehmensgruppe im Familienbesitz mit über 3.900 Mitarbeitern und ca. 930 Mio. € Umsatz angehört. Wir beschäftigen über 400 Mitarbeiter, davon ca. 20 Mitarbeiter in unseren Vertriebsgesellschaften in **Österreich** und der **Schweiz**. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben erfolgreich Klebstoffe und Compounds sowie Oberflächenveredelungssysteme mit hohem Qualitätsanspruch. Mit unseren Produktparten Verlegewerkstoffe, Industrieliebstoffe und Sealing Compounds erwirtschaften wir einen Gruppenumsatz von über 135 Mio. €. Unsere Marktnischen bieten uns im In- und Ausland exzellente Wachstumschancen. Der Kunde steht dabei stets im Mittelpunkt unseres Interesses. Mit technisch überlegenen, anwenderfreundlichen, innovativen Produktsystemen und immer weiter verbessertem kundenorientierten Service wollen wir uns die Zukunftsmärkte sichern und mit hochmotivierten Mitarbeitern weiter wachsen. Was wir brauchen ist Ihre Begeisterungsfähigkeit, Ihr Engagement und Ihre Expertise. Im Zuge des weiteren Marktausbau in **Österreich** soll das Vertriebsteam verstärkt werden durch zwei kundenorientierte und verkaufstarke

Außendienstmitarbeiter Vertrieb Verlegewerkstoffe (m/w/d) **• Region Oberösterreich mit Salzburg und • Region Niederösterreich**

Ihre Aufgaben:

- Sie sind in dieser Funktion direkt dem regionalen Verkaufsleiter unterstellt.
- Sie sind kompetenter Ansprechpartner für Verlegebetriebe, Raumausstatter, Objektore und den Fachgroßhandel.
- Sie unterstützen Ihre Kunden in technischer Hinsicht, beurteilen den Bodenuntergrund und geben Aufbauempfehlungen.
- Sie klären kundenbezogene Fragen fundiert ab und koordinieren nach innen.
- Durch Ihre Kenntnis der Kundenbedürfnisse geben Sie Impulse für Produktentwicklung und Sortimentsgestaltung.
- Ein erfahrenes Team steht Ihnen mit professionellem Support zur Seite.
- Sie betreuen einen bestehenden Kundenstamm.
- Der Schwerpunkt Ihrer Tätigkeit liegt in der Erschließung neuer Absatzpotentiale und neuer Kundenkontakte.
- Regelmäßige Präsenz am Standort in Mäder und intensive Zusammenarbeit mit den Vorgesetzten und Kollegen ist erforderlich.

Ihr Profil:

- Sie haben eine technisch ausgerichtete Ausbildung z. B. als Boden- oder Parkettleger, Schreiner/Tischler, Estrichleger, Raumausstatter erfolgreich abgeschlossen oder arbeiten derzeit als Bauleiter.
- Sie haben bereits erste Verkaufspraxis von erklärungsbedürftigen, baunahen Produkten erworben.
- Sie verfügen idealerweise über einschlägige Branchenkenntnisse und haben persönlichen Zugang zu Entscheidungsträgern.
- Sie haben Fingerspitzengefühl für Markt und Management und Spaß am vertriebsorientierten Umgang mit Menschen.
- Sie bringen Reisebereitschaft mit.
- Sie arbeiten vom Home-Office aus und haben Ihren Wohnsitz idealerweise zentral in den oben genannten Regionen.
- Sie sind bodenständig und verkaufstark, verfügen über Eigeninitiative und Selbstvertrauen.
- Sie erhalten ein attraktives Gesamtpaket, bestehend aus einem monatlichen Grundgehalt ab 2.700 € (KV-Lohn brutto) zzgl. einer erheblichen, leistungsabhängigen, variablen Vergütung - je nach Qualifikation und Berufserfahrung und PKW zur eigenen Nutzung.

Wenn Sie darüber hinaus offen, überzeugend, kommunikations- und kontaktstark sind, dann sollten wir uns schnellstmöglich kennenlernen. Interessiert? Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit tabellarischem Lebenslauf, Zeugnissen sowie Angaben zum Einkommen und Ihrer Verfügbarkeit an die von uns beauftragte Personalberatung. **Wir freuen uns auf Sie!**

MPS Personalberatung • Wolfskeule 5
67435 Neustadt • Deutschland
Telefon: 0049-(0)6321-66013
mps.personalberatung@t-online.de
www.mps-nw.de

WAKOL® 
Anspruch verbindet